



به نام خدا

شماره: ۹۷/۱۰۱/۴۵۶۸

تاریخ: ۱۳۹۷/۱۱/۳۰

پیوست: دارد

همکار گرامی،

عضو محترم جامعه مهندسان مشاور ایران

موضوع: دعوت به هفدهمین جلسه عمومی کمیته صدور خدمات فنی مهندسی جامعه مهندسان مشاور ایران

با احترام همان طور که استحضار دارید، استمرار شرایط نامناسب و کساد بازار کار در کشور از یکسو و افزایش نرخ ارز از سوی دیگر باعث شده صادرات به عنوان یک راهکار مورد توجه قرار گیرد. کمیته صدور خدمات فنی و مهندسی جامعه مهندسان مشاور ایران از سه سال گذشته تلاش هایی در جهت تسهیل صدور خدمات فنی و مهندسی در عرصه تخصص های مختلف انجام داده است. در این ارتباط با هدف تبادل نظر با اعضای شرکت های مهندسی مشاور و با حضور مدیران عامل آنها، به منظور گسترش و توسعه فعالیت های صدور خدمات فنی و مهندسی جلسه ای در سطح اعضای هیات مدیره شرکت های مهندسی مشاور برگزار نماید.

از آنجا که حضور فعال اعضا موجب هم افزایی هر چه بیشتر در تصمیم گیری و تحقق اهداف مورد نظر می گردد، از جناب عالی تقاضا می شود در هفدهمین جلسه عمومی کمیته که به همین منظور از ساعت ۱۶ لغایت ۱۸ مورخ ۱۳۹۷/۱۲/۷ با حضور سخنران از مقامات ارشد مملکتی مطابق با دستور جلسه زیر در جامعه مهندسان مشاور ایران برگزار می شود، شخصاً حضور به هم رسانید.

دستور جلسه:

- ۱- خوش آمد گویی.
 - ۲- گزارش اقدامات اجرایی کمیته.
 - ۳- سخنرانی آقای کریمی رئیس اداره صادرات بانک مرکزی جمهوری اسلامی ایران.
 - ۴- پنل تخصصی با موضوع افزایش نقش شرکت های مهندسی مشاور در کمیسیون های مشترک اقتصادی ایران و روسیه و ایران و ارمنستان که در ماهه ای آتی برگزار می شود با حضور نمایندگان وزارتخانه های امور خارجه، نیرو و شرکت توسعه منابع آب و نیروی ایران.
- ضمناً صورت جلسه قبلی (جلسه شانزدهم) به پیوست ارسال می شود. امید است با تلاش جمعی زمینه صدور بیشتر خدمات مهندسی ایران توسط شرکت های مهندس مشاور در بازارهای بین المللی فراهم شود.

با سپاس

دکتر بهروز گتمیری

رئیس شورای مدیریت

صور تجلسه عمومي صدور خدمات جامعه مهندسان مشاور ايران

جايگاه:	تاریخ: ۱۳۹۷/۶/۲۰	صور تجلسه شماره: ۱۶
ساختمان جامعه مهندسان مشاور ايران	ساعت خاتمه: ۱۸:۳۰	ساعت شروع: ۱۶:۰۰

حاضرین در جلسه:

سیامک دولتشاهی (طرح و تبدیل)، میثم طوسی، ابوالفضل احمدیان، مهسا تولابی، سمیرا ذوالفقاری، سیده بهناز حسینی، مرضیه نیکویی، سید حامد یوسفی (فام زیرساخت)، امین سرایی زاده و طیبه طاهری (طرح نواندیشان)، امیر علیدوست (شاران)، سعید سعادت مند (طرح و توسعه آیتن)، مریم صحاف زاده (کاوشگران)، محمد هنری (ناموران پژوهش و توسعه)، نرگس حاجی کاظمی و بهمن دانشمند (کافی کاوان شرق)، شاهین صادقی (ناموران)، فریدالدین نراقی، امیرمسعود تره کار (ایتسن)، سیروس بلورچی (پارساز)، احمد دهقان، علی ملائی (آبورزان)، سید مهدی رضویان (دریاپالا)، حسین مهرداد (آبادگران عصرنو)، امیر هوشنگ رضایی (ویسان)، بهزاد لقایی (تدبیر و فن آسیا)، مهدی خسروشاهی (رهاب)، علی فاخر (هندسه پارس)، نصرت اله مستوفی، محمد ذاکری فردی (پویاب)، بهرام محانی (گروه ۴)، شهریار سرقینی زاد (آبفن)، کاظم طاهری (آوکان)، احسن انوار (تکنولوژی و طراحی ایران)، بهمن نعمتی منصور (آسه صنعت)، علیرضا جلیلی (توسعه صنعت انرژی هرمان)، میثم حسنی (شالوده سازان شبکه)، بهرام عالیفر (معدنکاو)، کورش کیهان (آسارا آب)، مجید گنجه ای، علی ربویی (آبران)، محمدرضا زرسازی، مرجان صموتی و محمد حسن لی (سامان آب سرزمین)، کامران بهزادی (سازه)، حسن جبلی (فرا تحقیق سپاهان)، احمد شمس الکتابی (راه ور ایران)، کیومرث قره آبادی (گاماسیاب)، امیر رستمی ثانی (سرانوبنیاد)، فریده صائبی (نقش جهان پارس)، کیوان رادفر، محمدرضا بلورانی و شیدا عیار رضایی (پولاد)، جواد جواهری، مسعود قدیمی (اتحادراه)، سیدحمید جوادی (مهتاب قدس)، سعید نقشینه (پروژه ساز)، فرهاد حسینی (تهران بوستن)، علی افشاری (کندوکاوانرژي)، کریم شیعی (یکم)، علیرضا فندرسکی (طرح هفتم)، بهنام باریکرو و آرمان باریکرو (مناقصه پردازان بین الملل داتیس)، شهرام شیرازیان (ایران استن)، زهرا قاسمی (کاوش راه)، مهدی آرامیان (رهرو)، فرید نصیری (انرژی و صنعت)، سعید واحد احمدیان (طوس آب)، پیام پاکنژاد و امیرارسلان چهارده چریک (پتروپاوان)، علیرضا سجودیان و علی اسکندری (گروه آیریک)، شایان سبزیوند (سبزآب اروند)، حسین سخائی راد و علیرضا مریدنژاد (سامان آبراه)، محمدحسن مهدویانی و محمدعماد مطیعان (راه یاب بهینه)، علی حسامی (گسترش شرق راه)، محسن ناصحی (آب کاوش سرزمین)، امیرحسین صبالی (بنیاد صنعت)، حمیدرضا مقامی (سیویار)، نرگس سلطانی (پردازش الکترونیک یلدا)، آرش نصیری (تاراطرح)، فاطمه ارکوازی (پایداری سازه و راه)، محمد عموتی (همداد مشاور آسیا)، حمیدرضا سبزوکه (آیریانا طرح و برنامه)، محمد جعفری (تخصیص پارس)، تورج امیرسلیمانی (ماندرو)، حسن هاشمی (انجمن مهندسی و ساخت)، محمد فرشاد کاوه پیشه و علیرضا مهدیزاده (آتک)، حبیب طاهری و محمدرضا احمدیان (طرح ارتباطات)، احمد جعفری و رحیم جعفری (پراهوم)، پریوش ترشیزبان (واسپور)، آرش شکوفی (توان)، منصور و فاطمه رستم خانی (وزارت کار، تعاون و رفاه اجتماعی)، ابطحی (یونیدو)، سینا عشقی و درنا طلائی (عمران محیط زیست)، مهرداد تأخیر (آبگیر)، عباس حقیقی (کیان گستر شرق)، مصطفی کوبکیان و خانم روشنائی (راهبرد توسعه طرحها)، شهرام صبور مقدم (وزارت نیرو)، معصومی فر، کوزه چی و میرزاخانی (وزارت امور خارجه)، احمدیان (وزارت ارتباطات و فناوری اطلاعات)

دستور جلسه:

- ۱- خوش آمدگویی
- ۲- گزارش اقدامات اجرایی کمیته
- ۳- سخنرانی آقای دکتر منصورى معاون محترم کارآفرینی و توسعه اشتغال وزارت تعاون، کار و رفاه اجتماعی با موضوعات زیر
 - ارائه وام اشتغال فراگیر به شرکتهای مهندس مشاور به عنوان سرمایه در گردش
 - بهبود فضای کسب و کار به منظور افزایش صادرات خدمات فنی و مهندسی
 - ۴- پنل تخصصی با حضور نمایندگان وزارتخانه های امور خارجه، نیرو، ICT، تعاون کار و رفاه اجتماعی و سازمان توسعه

اهم موارد مطرح شده به شرح زیر است:

- در ابتدای جلسه آقای مهندس دولتشاهی مسئول کمیته ضمن خوش آمد گویی به حاضرین مقدمه ای در مورد جلسه و مباحث مربوط به صدور خدمات ارائه نمودند.
- در ادامه آقای مهندس سرایی زاده گزارش اقدامات اجرایی کمیته با به اطلاع حضار رساندند.
- در بخش سخنرانی دکتر منصوری ایشان فرمودند:
 - در این دوره مسئولین باید شونده باشند.
 - همه کشورهای در حال توسعه یک دوره بحران را سپری کرده اند. کره جنوبی، مالزی، جزیره موریس اینها کشورهای **effective state** هستند.
 - باید به یکدیگر امید دهیم.
 - در شرایط کاهش ارزش پول ملی صادرات افزایش می یابد.
 - ویژگی مشاوران و صادرات خدمات فنی و مهندسی این است که یا خودشان صاحب برند هستند و پکیجی کار را به بازار هدف ارائه می کنند یا بخشی از یک پکیج را ارائه می کنند. بررسی ما نشان می دهد معمولاً بخشی از پکیج را می گیرند و به عبارت دیگر شرکتها در مقیاس بزرگ کار نمی کنند. اگر هم کار کنند سیستم دولت حمایت نمی کند.
 - یک زمانی سفری داشتم به الجزایر و در صحبت با مقامات این کشور به من گفتند در یک مناقصه هم بالاترین قیمت مربوط به شرکت های چینی بوده و هم پایین ترین قیمت. اگر بالاترین می گرفت بهتر اگر پایین ترین می گرفت دولت چین اجازه نمی داد او زمین بخورد. گفت ما به پایین ترین دادیم.
 - یک پروسه ای را باید تدوین کنیم که دولت قبل و بعد از گرفتن کار حمایت کند.
 - پیشنهاد من تشکیل کمیته بهبود فضای کسب و کار صادرات خدمات فنی و مهندسی است. در این کمیته باید به زبان دولت و قانونگذار مطالب را بیان کنیم.
 - تصور دولت مربوط به ۵۰ سال پیش است ماده ۳۱ قانون رفع موانع تولید که بعداً شد ماده ۱۳۱ قانون مالیاتهای مستقیم؛ نوشته شرکت های تولیدی و معدنی تا ۵ سال از مالیات معاف هستند. خدمات کجاست؟ این موضوع فاصله زبان بخش خصوصی و دولتی را نشان می دهد که فاصله زیادی دارند.
 - در انگلیس در هر حوزه بخش رگولاتوری داریم که دو نفر نماینده از دولت می نشیند و بقیه بخش خصوصی که تعدادشان بیشتر است.
 - اکنون در ایران هم باید حقوق دان دولت بیاید و بخش خصوصی مسائل را به زبان دولت بیان کند.
 - باید به وزارت خارجه بگوییم در هر کشور چه می خواهیم.
 - باید **Match Making** داشته باشیم.
 - هم کمک بلا عوض می کنیم و هم کمک فنی. در دنیا کلی پروژه انجام می شود کمک کنیم شرکت های ایرانی نیز درگیر شوند.
 - ما نمایشگاه می گذاریم و از هر صنفی دعوت می کنیم این که درست نیست. باید نمایشگاه تخصصی باشد.
 - ما به ازاء هر شغل در طرح اشتغال فراگیر ۱۶ میلیون تومان می دهیم.
 - یک پروژه مشخص تعریف کنید و بگویید وزارت خارجه نقشش چیست، وزارت صنعت نقشش چیست و بقیه.
 - ما برای اعزام نیروی کار منابعی داریم.
 - شناسنامه شغلی را صادر می کنیم. البته اخیراً اشکالاتی پیش آمده که در حال رفع است. می گویند شامل کارفرما نمی شود فقط شامل کارگر است.
 - معافیت گمرکی برای نیروی کار و خانواده هایشان وجود دارد.

- ما با همکاری وزارت امور خارجه در کشورهایی که بیش از ۱۵۰۰ نفر نیروی کار داشتیم دفتر نیروی کار تشکیل دادیم.
 - برای سرمایه گذاری در کشورهای دیگر می توانیم از منابعی که در اختیار وزارت کار است وام بدهیم.
 - اگر پروژه ای بگیریید کمک می کنیم.
 - بحرانها شاید نقطه عطفی برای کمک به توسعه بخش خصوصی شوند
- سپس حاضرین به شرح زیر به بیان دیدگاه ها و سوالات پرداختند:
- آقای مهندس طوسی:
- خواهش ما این است که برای شرکتهای مشاور مالیات صفر را در نظر بگیرید. مشاوران را جزء شرکتهای مولد در نظر بگیرید.
 - شرایط ما سخت شده است. مربوط به این چند ماه هم نیست چند سالی است این مسئله پیش آمده است.
 - پروژه های بزرگ را به حصولتیهها می دهند و شرکتهای بزرگ نمی شوند.
 - در شرکتهای مشاور ۷۰ تا ۸۰ درصد هزینه نیروی انسانی است.
 - سازمان امور مالیاتی با شرکتهای مشاور مثل پیمانکاران برخورد می کند در حالیکه ما دپارتمان داریم و یک نفر در چندین پروژه است و مانند پیمانکاران پروژه ای نیستیم.
- آقای دکتر منصوری پاسخ دادند:
- اگر از منظر انتقادی صحبت کنیم فایده ای ندارد پیشنهاد بنده تشکیل کمیته مشترک است. تا جایی که بتوانیم شرکتهای بزرگ کنیم و در بازارهای بزرگتر برویم و نهاد **Match Making** را ایجاد کنیم.
 - به نظر ما باید سامانه اشتغال ایرانیان را ایجاد تا هر کسی با یک کد ملی یک شناسنامه شغلی داشته باشد
 - در جنگ اقتصادی مانند جنگ فیزیکی نیاز به ریسک داریم در جنگ فیزیکی پهلوان کسی است (به گفته فردوسی) که خود زمان مرگش را تعیین می کند و از آن می گذرد. در جنگ اقتصادی هم باید ریسک کرد.
- در ادامه آقای دکتر معصومی فر از وزارت امور خارجه به بیان دیدگاه های خود پرداخت:
- شرایط فعلی هم چالش دارد هم فرصت. در چهار دهه گذشته چنین شرایطی نداشته ایم یعنی اجماع بین المللی در کنار ایران و علیه آمریکا ایجاد شده است. خروج آمریکا از برجام باعث شده آمریکا و اسرائیل و چند کشور در یک جبهه و ایران و بقیه کشورها در یک جبهه دیگر قرار بگیرند.
 - ملت فکر می کنند که شرایط سخت است در حالیکه در این دوره تحریمها بسیار کمتر است. جنگ را بخاطر داریم.
 - در این دوره از تحریم ها مواجه با دو جنگ هستیم. جنگ اقتصادی و تحریم اقتصادی و جنگ رسانه ای.
 - تحریم قبلی بسیار سنگین تر بود. تحریم سازمان ملل، تحریم آمریکا و تحریم اروپا. در این دوره متحدان اصلی آمریکا یعنی انگلیس و کانادا مخالف تحریم هستند.
 - در این دوره چیزی که بیشتر است جنگ روانی است.
 - آمریکا هر روز یک موضوع جدید را مطرح می کند. در گذشته ما تنها بودیم. الآن آمریکائیهها با همه سر جنگ دارند. فضای بین المللی به نفع آمریکا نیست. همه شمارش معکوس دارند که از شر ترامپ خلاص شوند. توصیه اروپائیهها این است که صبر کنید.
 - فضای بین المللی و افکار عمومی شرایط فعلی را نمی پذیرد. چند روز پیش آمریکا دادگاه لاهه را تهدید کرد که اگر در خصوص افغانستان و جنایت جنگی صحبتی کند کمکههای مالی خود را قطع خواهد کرد.
 - آمریکا از پیمانهای بین المللی خارج می شود. ما در دنیا تک قرار نگرفته ایم.
 - نظر آمریکا این است که ایران نباید قدرت منطقه ای باشد. موشک تنها نیست قدرت اقتصادی نیز هست.
 - وزارت امور خارجه در تحولات ساختاری معاونت اقتصادی را ایجاد کرد.

- یکی از محوری ترین کارهای ما همکاری با بخش خصوصی است. در این معاونت اداره تسهیل صادرات غیرنفتی و اداره بخش خصوصی و ایرانیان خارج از کشور ایجاد شده است.
 - ما به عنوان دولت در وزارت امور خارجه باید با بخش خصوصی تعامل داشته و نظرات آنها را داشته باشیم.
 - کار ما بحث دیپلماسی اقتصادی است. نگاه ما نگاه ملی است. هر بخشی که بتواند حضور پیدا کند.
 - ما به صدور خدمات فنی و مهندسی اعتقاد داریم. زیرا یک همکاری دراز مدت و پایدار با کشور هدف است. کالا بفرستیم خوب است ولی اگر ابنیه ای در کشوری ساخته شود ماندگار خواهد شد.
 - ۱۵ تا ۱۶ تشکل خصوصی داریم. معاون وزیر باید با تشکلهای ارتباط داشته باشد. بخش خصوصی از دولت انتظار دارد. دولت هم از بخش خصوصی انتظار دارد که دولت را دنبال خودش بکشد.
 - در کره جنوبی ۷۰-۸۰ درصد اقتصاد روی دوش بخش خصوصی است. بخش خصوصی در این کشور منتظر دولت نیست.
 - ما باید ساختارهای قوی صادراتی ایجاد کنیم.
 - بنده زمانی که سفیر ایران در کشور کره جنوبی بودم دنبال چند شرکت گشتیم شرکت قوی پیدا نکردیم.
 - ستاد نانو موفق بوده و صادراتی نیز داشته است. آنها مجموعه های قوی دارند و ادبیات بین المللی را بلدند.
 - سفارتخانه ها کارشان اقتصادی است.
 - طولانی ترین نشست سفرا را در تهران در طول چهار سال گذشته داشتیم. ۵ روز فقط بحث اقتصادی انجام شد.
 - دستورالعملها این است که سفارتخانه ها به بخش خصوصی کمک کنند.
 - اتاق بازرگانی باید ارزیابی خود را از سفارتخانه ها اعلام کنند.
 - هر جا مراجعه شد و پاسخ ندادند بگوئید در ارزیابی لحاظ می کنیم.
 - ما ساختارهای قوی نداریم. روش سنتی نیز جواب نمی دهد.
 - هر فرد یا شرکتی به طور مستقل برود نمی تواند صادرات کند.
 - بازاریابی جداست و فروش جداست.
 - اگر برای عراق ساختار پیدا کند رقابت برای ما آسانتر می شود.
 - اتحادیه ها، کنسرسیومها و شرکتهای صادراتی لازم است.
 - به شما اطمینان می دهیم ۱۴۰ نمایندگی ایران در کشورها دفاتر شما هستند.
 - بزودی پرتال جامع اقتصادی راه اندازی خواهد شد. ستاد هماهنگی اقتصادی می تواند برای موضوعات مشخص اقدام نماید.
- در ادامه آقای مهندس احمدیان - مدیرکل نوآوری و حمایت از سرمایه گذاری وزارت ارتباطات و فناوری اطلاعات دیدگاه های خود را به شرح زیر مطرح فرمودند:
- مشکلی که احساس می شود کمبود نهادی است که رابط بین بخشهای مختلف باشد.
 - ما به کمک جامعه نیاز داریم. بنده اولین بار است که در جمع شما هستم.
 - کل عمر این اداره کل به ۲/۵ سال نمی رسد. بنده قبلاً در وزارت اقتصاد بودم.
 - در اولین قدم به عضویت کمیته صادرات غیر نفتی درآمدیم.
 - بسته حمایت از صادرات فاوا را مصوب کردیم که خط مشی ما در حوزه ICT شده است.
 - یکسری برنامه متناسب با آن داریم. مهمترین آن تحرک بخشی به حضور در بازارهای هدف است. در این موضوع به کمک جامعه نیاز داریم.
 - در افغانستان بیش از ۱۵ درصد سهم ایران از بازار ICT نخواهد بود. اروپائیها بازار را در اختیار گرفته اند.
 - بزرگترین مشکل در حوزه ICT عدم تطابق استانداردها است.
 - مشکل کار کردن ما برای حضور در آن بازار عدم رعایت استاندارد است.

- در حوزه فری لنسرینگ وضع ما خوب است. پروژه هایی است. ما از لحاظ دانش فنی عقب افتادگی داریم که باید با برنامه این عقب افتادگی را جبران کنیم.
 - تحریم سنگریزه های جاده را بیشتر می کند ولی با پلان می توان جلو رفت.
 - زمانی مدعی می شویم که در کنار شما باشیم.
 - کارگزار افغانستان یک سال قرارداد دارد. به او گفته ایم مأموریت شما ۵ روز نمایشگاه نیست.
 - با کشورهای دیگر نیز دنبال کرده ایم. در حوزه نرم افزار کاری را با هند استارت زده ایم.
 - بسته حمایت را منتشر نکرده ایم ولی می توانیم در اختیار شما قرار دهیم.
 - هر کشور می تواند دریچه ورود به کشور دیگر باشد. مثلاً عمان را برای ورود به آفریقا انتخاب کرده ایم.
 - در داخل همگرایی نداریم. باید همگرایی ایجاد کنیم.
 - چند کشور را شروع کرده ایم. اول راه هستم شاید خروجی نداشته باشیم.
 - من فعالیت بخش ICT جامعه را نمی شناسم.
- در ادامه آقای مهندس صبور مقدم از وزارت نیرو دیدگاه های خود را به شرح زیر مطرح نمودند:
- وزارت نیرو با جامعه (کمیته صدور خدمات فنی و مهندسی) کمیته مشترک تشکیل داده است.
 - مرکز توسعه صادرات صنعت آب و برق به عنوان متولی از طرف وزارت نیرو مسئول این کار است.
 - در صنعت آب و برق ظرفیت خوبی وجود دارد و بخش زیادی از صادرات خدمات فنی و مهندسی مربوط به این بخش است.
 - ۲۰ تا ۳۰ میلیارد دلار ظرفیت صادرات صنعت آب و برق است.
 - چالشهایی وجود دارد.
 - اگر مشکل آئین نامه، قانون یا دستورالعمل است ما آماده ایم در کمیته ماده ۱۹ مطرح کنیم.
 - در برنامه توسعه ششم برخی قوانین اصلاح شد.
 - ما آماده ایم مصوبه هیئت دولت را در این خصوص بگیریم.
- در ادامه حاضرین دیدگاه ها و سوالات خود را به شرح زیر بیان کردند:
- مهندس دولتشاهی: یک سال است در خصوص سفر به نیجریه با سفیر مکاتبه کرده ایم ولی پاسخی دریافت نشده است. یکی از حاضرین خطاب به دکتر منصوری: پرداخت مشاوران از طریق اسناد خزانه اسلامی انجام می شود. پروژه پایان می یابد. سازمان تأمین اجتماعی جریمه می زند. راهکار چیست؟
- دکتر منصوری: مصادیق را در یک صفحه جامع و کامل و مانع توضیح دهید تا یک بانک اطلاعات ایجاد کنیم. خیلی صحبتها شده است. بیاورید در کمیته مشترک تا به یک نتیجه کامل برسیم. پیشنهادات را هم ارائه کنید. اگر جامعه یک فضای ایمیلی ایجاد کند که نظرات بیاید. ۲۰ مصداق را جمع کنید و یک جلسه مشخص با مسئول مربوطه بگذاریم. با یک جلسه به نتیجه نمی رسیم فقط فضا را باز می کنیم و با پشتکار باید به نتیجه رسید.
- مهندس مستوفی- شرکت پویاب: ما در افغانستان کار کرده ایم. بزرگترین ضعف در وزارت امور خارجه است. بحث نمایندگی ها و روابط سیاسی است. دولتها می گویند با ایرانیها کار نکنید. رفتار وزارت امور خارجه مشکل است.
- دکتر معصومی: ما ۳ میلیارد دلار به افغانستان صادرات داریم. باید دید خودمان با برنامه رفته ایم یا بی برنامه. نمایندگی های ما تسهیلات را ایجاد می کنند. به نمایندگی ها اعلام کنید انجام می دهند.
- تاکنون کار وزارت امور خارجه کار سیاسی و روابط بین الملل بوده است. اکنون وزارت امور خارجه وارد اقتصاد شده است. باید افراد ما با ادبیات اقتصادی آشنا شوند. تا پایان امسال ۲۵ نفر متخصص اقتصادی وارد وزارتخانه می شوند. اقتصاد انرژی، بانک و ...
- اگر بخواهید دفاتر جامعه را بزیند کمک می کنیم. وابسته بازرگانی داریم که سازمان توسعه تجارت می فرستد زیر نظر سفارتخانه. وابسته فناوری داریم. وابسته کار داریم.
- بخشی از ساختمان وزارتخانه در افغانستان را در اختیار شرکتهای جامعه قرار می دهیم.

شرکتهای دانش بنیان و صدور خدمات یکی از هدفهای وزارت امور خارجه است. از یک سال قبل مقرر شده یک هیئت همراه وزیر برود. می توانید در کشورهایی که زمینه است در سفرهای وزیر همراه وی بروید.

آقای پاکنژاد - شرکت پتروپاوان: بانک مرکزی را برای جلسه دعوت کنید. مشکل اصلی بانکهاست. ضمانت نامه نمی توانیم بگیریم. ما تسهیلات نخواسته ایم. مشکل با دولتمردان خودمان است. بانکها ضمانت نامه نمی دهند. مصوبه کمیته ماده ۱۹ را می گیریم. بانکها می گوید قبول نداریم.

باید برویم از سفارتخانه تأییدیه قرارداد بگیریم، ۱۰۰۰ یورو می گیرند.

سازمان برنامه و بودجه عجیب و غریب کار می کند. کارشناسانش کم تجربه هستند توان ارزیابی مشاوران را ندارند. مهندس دولتشاهی: در انجمن توافق کردیم که در سفارتخانه ها با قیمت کمتر تأیید اسناد را انجام دهند که انجام دادند. بیمه کارکنان خارج از کشور را نیز توافق کردیم و انجام شد.

دکتر معصومی فر- وزارت امور خارجه: هزینه تأیید اسناد مصوبه هیئت دولت است برای هر صفحه نباید بگیرند برای هر مستند باید بگیرند. درخواست دهید تغییر دهند.

مهندس بلورچی- شرکت پارساز: جلسه آموزنده است. فهمیدیم که ما کار بلد نیستیم. مجموعه ای که ۵۰ سال است دارد کار می کند. مملکت را ما ساخته ایم. ۸۰۰ شرکت مشاور هستند به عبارت دیگر ۴۰،۰۰۰ کارشناس با IQ بالا. لابد خواستید حصولتی ببرید یا بنیاد را ببرید. صدور خدمات نیاز به حمایت دولت دارد. کسانی که بدانند صدور خدمات فنی و مهندسی یعنی چه. دولت تیشه برداشته به ریشه مهندسان مشاور می زند از طریق مالیات، روی میز و زیر میز، اداره کار، دادگاه ها، مالیات ارزش افزوده را ما باید از دولت بگیریم بدهیم دولت. مأمور وصول شده ایم. ما نیروی فنی هستیم. دادگاه اداره کار که مسئله دیگر است.

دکتر معصومی فر- وزارت امور خارجه: منظور ما این نبود که کار بلد نیستید منظورم این بود که ساختار قوی داشته باشید. قبلاً اگر در وزارت خارجه نمایندگی ها تا حدی جلو می رفتند منع می شدند. ستاد وزارتخانه هم آنها را منع می کرد. در دولت جدید این نگاه تغییر کرده است. هر خدماتی درخواست می شود باید انجام دهند.

دست ما برای ساختمان و متخصص باز نیست. ما نماینده کل کشور هستیم. دولت، مجلس، قوه قضائیه و ... سفارتخانه سه چهار کارشناس با تخصصهای مختلف بیشتر ندارد.

دو سه ساختمان نمایندگی در دستور کار است. در سالهای گذشته ایجاد نمایندگی ممنوع بود.

مهندس صبور مقدم- وزارت نیرو: پیشنهاد من این است که در بازنگری آئین نامه ماده ۱۹ هزینه تأیید اسناد حذف شود.

مهندس جبلی- شرکت فراتحقیق سپاهان: قبلاً تجربه خوبی از کار در خارج از کشور وجود دارد. پروژه های سدسازی و خانه سازی. یک پلتفرمی برای ونزوتلا تعریف شد از وزارت امور خارجه، سازمان گسترش، بانک مرکزی و کلیه سازمانهای درگیر. از اعلام آگهی خبر می دادند. یک دفتر مرکزی در سازمان گسترش بود. به نظرم از مدل پلتفرم ونزوتلا استفاده کنیم.

مهندس دولتشاهی: این روش آنها را هدایت می کرد به دولتی ها و کار را خراب می کردند.

مهندس صادقی- مدیر اجرایی جامعه: در جامعه ۲۰ رسته داریم ۲۰ کارشناس در بالاترین سطح می توانیم در اختیار وزارت امور خارجه قرار دهیم. شما باید مشاوران را از پیمانکاران جدا کنید.

دکتر معصومی فر: کشورهای هدف را به ما معرفی کنید. الان می خواهیم تندرها را اعلام کنیم. شما بگویید چگونه اعلام کنیم. اگر سایتی دارید بفرستیم برای آن. قبلاً نمایندگی ها اجازه مکاتبه با انجمن یا اتاق را نداشتند الان به آنها اجازه داده شده است مستقیماً مکاتبه کنند. ما را راهنمایی کنید.

آقای حقیقی - شرکت کیان گستر شرق: بازارهای مهم عراق و افغانستان است. همه سفارتخانه ها را تقویت کنیم. افغانستان مهمترین است. چیزی که وجود دارد این است که نگاه ویژه تری شود. در بخش صادرات اطلاعات کم است. پیشنهاد می کنیم تیمهایی تشکیل دهیم تا اطلاعات جمع شود مانند اتاق مشترک، سازمان توسعه تجارت و غیره.

مهندس طوسی: نظام صنفی رایانه فقط مورد پذیرش وزارت است. در کل دنیا اصل مشاوران هستند و کسانی که کار سخت افزار می کنند جوینت آنها هستند. وزارتخانه جامعه را نمی شناسد.

نهاد کارگزاری قوی در کشورهای هدف نداریم. R&D اتفاق نیفتد پایداری اتفاق نمی افتد. باید پایگاه صادراتی قرار دهید.

مهندس احمدی- وزارت فناوری اطلاعات و ارتباطات: بله نگاه ها به سمت نظام صنفی رایانه است ولی من با هر انجمنی کار می کنم. چندین جلسه هم با انجمن IOT داریم. همه جنسها از چین می آید هم نرم افزار و هم سخت افزار مشکل داریم. شرکتها مجبور شدند بروند زیر زمینی

مهندس احمدیان- شرکت طوس آب: مشکلات صادرات ضمانت نامه ها است ضمانت نامه شرکت در مناقصه و انجام تعهدات.